Избыточная самоуверенность глазами экономиста

Антон Суворов, РЭШ

Рациональность с точки зрения экономиста

- Современная экономическая теория постулирует рациональное поведение экономических агентов.
- Какое поведение можно считать рациональным?
- В экономических моделях *рациональные агенты* (люди, организации):
 - Обладают стабильными предпочтениями (полными, транзитивными)
 - Обладают (вероятностной) картиной мира
 - Полностью используют доступную информацию
 - Принимают оптимальные решения с точки зрения этих предпочтений
 - Вероятностная картина мира адекватна

Дефицит уверенности в себе?

десятки книг о том, как развить уверенность в себе...







-45% ЕЩЁ 2 ДНЯ

Обрести уверенность в себе. Что означает быть ассертивным

Хэдфилд, Хэссон

D . .





-45% ЕЩЁ 2 ДНЯ

Сила уверенности в себе. Секретное оружие для достижения успеха

Трейси Брайан



320 ₽ 582

–45% ЕЩЁ 2 ДНЯ

Главные секреты абсолютной уверенности в себе

Энтони Роберт

1 /

С другой стороны...

- Какой процент водителей считает, что они водят машину лучше большинства других водителей?
 - Типичный ответ 80%
- Какой процент старшеклассников считает, что они выше среднего по способности ладить с окружающими? Попадают в топ-10% по этому показателю? В топ-1%?
 - 100%, 60%, 25% соответственно (Gilovich 1991)
- Какой процент университетских профессоров считает, что лучше справляется с работой, чем большинство коллег?
 - 94% (Gilovich 1991)

• Три основных разновидности избыточной самоуверенности (Moore and Healey, 2008):

1. Завышенная оценка своих абсолютных способностей/качеств (overestimation)

Пример: участник школьной олимпиады думает, что правильно решил 4 задачек из 6, а на самом деле — только 2.

• Три основных разновидности избыточной самоуверенности (Moore and Healey, 2008):

2. Переоценка своих способностей относительно некоторой группы ("better than average bias", "overplacement")

Примеры: водители, школьники и профессора из вышеприведенных примеров.

• Три основных разновидности избыточной самоуверенности (Moore and Healey, 2008):

3. Переоценка точности своих знаний (miscalibration).

Пример: я точно не знаю массы Земли, но сделав прикидку, уверен, что она лежит в диапазоне от $2*10^{24}$ кг до $4*10^{24}$ кг ... а на самом деле она $6*10^{24}$!

• Три основных разновидности избыточной самоуверенности (Moore and Healey, 2008)

- Кажется, что все три вида самоуверенности тесно взаимосвязаны. Но возможны ситуации, когда наличие чрезмерной уверенности одного типа коррелирует с недостаточной уверенностью другого.
- Например, в простых заданиях часто люди недооценивают свои абсолютные результаты и недооценивают относительные; в простых наоборот.

Иллюзия контроля

- Часто кажется, что мы можем повлиять на исход там, где объективных оснований для этого нет (бросок монеты, ...).
- Начиная с работ Langer (1975) много исследований на тему *иллюзии контроля*.
- Иллюзия контроля может быть одним из важных механизмов, ведущих к переизбытку самоуверенности.
- Особенно, если удачи приписывать своим талантам и усердию, а неудачи списывать на происки судьбы или недругов.
- Отличная книга про роль удачи и наше отношение к ней: Роберт Франк, "Успех и удача. Фактор везения и миф меритократии"

Самоуверенность. При чем тут экономика?

- Когда человек работает над каким-то проектом, его успех зависит от трех факторов:
 - его усилия *е*
 - его таланты, знания, способности θ
 - удача: результат $y(e, \theta)$ случайная величина
- При принятии решения о том,
 - начинать ли проект
 - сколько усилий потратить на его реализацию
 - сколько усилий потратить на приобретение релевантных знаний

– ...

представления об способностях и удаче играют ключевую роль!

Самоуверенность. Откуда она берется?

- Как она достигается?
 - врожденная
 - приобретенная:
 - избегание информации (например, явление selfhandicapping)
 - избирательное внимание
 - избирательная память (помнить успехи, забывать о неудачах)
 - искаженная интерпретация (удачи приписывать себе, неудачи внешним факторам)

Самоуверенность. Излишняя?

- Адам Смит: «Преувеличенное мнение большей части людей о своих способностях представляет собою давнее зло, отмеченное философами и моралистами всех веков»
- Даниэль Канеман признался, что считает наиболее разрушительным недостатком нашего мышления «чрезмерную самоуверенность: тот род оптимизма, который заставляет правительства верить, что в войнах можно добиться быстрой победы, а крупные проекты всегда впишутся в запланированный бюджет несмотря на то, что статистика дает прямо противоположный прогноз»
- Платон писал, что «Быть обманываемым самим собою хуже всего, потому что в таком случае обманщик постоянно присутствует при обманываемом.»
- Уильям Джеймс: «В любом проекте важнейшим фактором является вера в успех. Без веры успех невозможен.»

Самоуверенность. Почему возникает?

- Просто приятно думать о себе хорошо... (природа сотворила нас такими и с эволюционной точки зрения это разумно)
- Убедить окружающих в своих талантах и трудолюбии гораздо проще, если сам в них веришь (например, Anderson et al, 2012) → более высокий социальный статус.
- Уверенность в себе (иногда чрезмерная) помогает победить прокрастинацию (теория Benabou and Tirole, 2002).

Самоуверенность. Излишняя?

- Что привнесли экономисты в изучение чрезмерной самоуверенности?
 - Возможность нормативного анализа: чрезмерна самоуверенность или нет? В модели Вепавои and Tirole (2002) при определенных параметрах возникают множественные равновесия:
 - люди могут полностью избегать самообмана
 - полностью игнорировать негативную информацию
 - играть «смешанную стратегию» (находиться в промежуточном состоянии)

Авторы задают вопрос: какое из равновесий лучше?

Самоуверенность. Где важна?

- Что привнесли экономисты в изучение чрезмерной самоуверенности?
 - Систематичность. В модели Benabou and Tirole (2002) в некоторых ситуациях возникает «защитный пессимизм».
 - Приложения.
 - Например, Della Vigna and Malmendier (2006) анализировали поведение посетителей фитнесс-центров.
 - владельцы месячных абонементов с автоматической пролонгацией посещают тренировки в 2,5 раза реже, чем планировали
 - при существовавшей системе тарифов могли бы сэкономить более 40% затрат, перейдя на разовые абонементы

- Чрезмерная самоуверенность руководителей большая литература про самоуверенность руководителей компаний (СЕО), ее измерение и следствия. Где важна?
- **Пример.** Van den Steen (2004): сотрудники в организации инвестируют свои усилия (в приобретение специфичного человеческого капитала, работу над конкретными проектами и т.д.). Для них важна гарантия отдачи на такие инвестиции.
- (Даже чрезмерная) убежденность руководителя гарантия постоянства курса, а значит отдачи от таких усилий-инвестиций.
- Объективный совет директоров может быть заинтересован в найме более убежденного менеджера-визионера
 - для координации усилий сотрудников (повышения их мотивации);
 - для привлечения мотивированных сотрудников.

- Чрезмерная самоуверенность СЕО: измерение
- Malmendier and Tate (2005, 2015)
 - Чрезмерно самоуверенными считаются руководители,
 которые продолжают держать опционы на покупку акций,
 которые уже можно было бы реализовать с существенной выгодой.
 - Другая распространенная мера чрезмерной самоуверенности базируется на лингвистическом анализе эпитетов, характеризующих конкретных руководителей в статьях в деловой прессе

• Увлекательная тема. Важная для каждого

• Очень много исследований, но много открытых вопросов.

• Например, мы с соавторами сейчас занимаемся исследованием самоуверенности в группах...